



BUSINESS DEVELOPER

ClubFunding est une start-up en pleine croissance dont l'objectif est d'accompagner des entreprises dans le financement de leurs projets via des émissions obligataires via sa plateforme en ligne.

Lancée en 2015, **ClubFunding** est aujourd'hui un incontournable du crowdfunding en ayant permis à près d'une centaine de PME et de promoteurs immobiliers d'emprunter plus de trente millions d'euros auprès de sa communauté de membres investisseurs.

En quête de nouveaux talents, nous recherchons notre nouveau **Business Developer** en stage (6 mois) à partir de Octobre 2018.

SES PRINCIPALES MISSIONS

- Analyser, identifier et cibler les entreprises et les projets à financer
- Initier, négocier et enfin suivre les dossiers jusqu'à la présentation au comité des risques
- Etre un acteur primordial de la construction d'un partenariat durable avec les clients existants par votre présence sur le terrain, votre réactivité et votre sens du service
- Représenter la société lors d'évènements (salons, conférences, etc.)

LE PROFIL RECHERCHÉ

- Vous désirez travailler dans une structure dynamique à taille humaine, au cœur du quartier des affaires de Paris Opéra, et relever des défis au quotidien ?
- Vous êtes polyvalent, motivé(e), dynamique mais surtout passionné par l'entrepreneuriat et le développement d'une start-up
- Vous êtes étudiant(e) à l'Université, dans une école de Commerce ou d'Ingénieur et vous souhaitez développer votre sens du commerce et de la négociation au sein d'une start-up innovante

Ce poste est pour vous, rejoignez-vous !

Intéressé(e) ?

Envoyez votre CV à l'adresse suivante : [**recrutement@clubfunding.fr**](mailto:recrutement@clubfunding.fr)